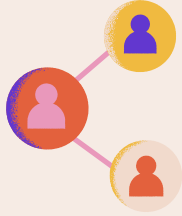




REL Szervező képzési tematika

Online 6+1 alkalom szerdánként



I.
Április
27.

Mivel foglalkozik a REL szervező? Az innovatív rövid élelmiszer-ellátási láncok jellemzői

Megtudhatjuk, hogy mit is csinál a gyakorlatban egy REL szervező. Mik azok a legfőbb feladatok, amelyeket el kell látnia? Milyen ismeretek elsajátítására van szükség? Az előadás további részében megismerhetjük a REL-hez kötődő legfőbb fogalmakat, bepillantunk az EU jó gyakorlataiba. Végezetül gyakorlati útmutató adunk új REL csoport létrehozásához, vagy a már meglévő megerősítéséhez. Gyakorlati példán vesszük végig egy termelői piac megszervezésének főbb szakaszait.

Oktatók: Kujáni Katalin és Inzsöl Renáta

II.
Május
4.

A rövid élelmiszer-ellátási lánc és az agroökológiai átmenet

A képzés második alkalmával megtanulhatják, hogy az agroökológiai szempontokat figyelembe véve hogyan szervezzék munkájukat. A REL-ek környezeti hatásainak vizsgálata után megoldási lehetőségeket veszünk át, amelyekkel minimalizálni lehet a termelőállásban, az értékesítési módokban és a logisztikában megjelenő környezeti hatásokat. Olyan fontos kérdésekkel is foglalkozunk majd, mint a magas üzemanyagárak hatása a helyi szintű logisztikára.

Oktató: Kajner Péter

III.
Május
11.

Üzleti tervezési módszerek

Megvizsgáljuk többek között, hogy hogyan lehet egy üzleti ötlet számára finanszírozást találni, megismerkedünk az ötletgondolat működő vállalkozássá való formálásának elméleti hátterével, és részletesen tárgyaljuk az üzleti tervezés módszerét. A fejezet fő témái az üzleti alapismeretek, a stratégiai gondolkodás, a tervezés, az Ikigai-koncepció az üzleti életben, a Canvas üzleti modell működése és az üzleti terv jellemzőinek bemutatása.

Oktató: Zalatnay László

IV.
Május
18.

Marketing fogalmak, trendek a REL-ben

A képzés marketinggel foglalkozó alkalmával beszélünk majd a kistermelői élelmiszerek piacorientáltságáról, illetve arról, hogy mik a piaci igények, hogyan lehet elérni az ügyfeleket. Eszközöket mutatunk meg ahhoz, hogy a termékek piacra jutását javítani tudják, jól működő értékesítési csatornákat alakítsanak ki. Praktikummal szolgálunk a legegyszerűbb mégis leghatékonyabb értékesítési és hirdetési megoldásokhoz. A résztvevő tehát megtanulhatja, hogyan alakítsa ki és/vagy fejlessze marketing tevékenységét.

Oktató: Vargáné Topor Erika

V.
Május
25.

Kommunikáció és konfliktuskezelés

A REL szervezők munkájának fontos része a kommunikáció és a konfliktuskezelés. Munkájuk során csapatban, különféle emberekkel kell együttműközniük. Hogyan lehet a REL csoportot csapatként kezelni? Milyen technikákkal kezelhetők a konfliktusok? Ezekre a kérdésekre mind választ kapnak a résztvevők.

Oktató: Kálmán Márta

VI.
Június
1.

Vezetői ismeretek

Ez a fejezet azokat az alapvető menedzsment készségeket veszi sorba, amelyekkel a sikeres REL szervezőnek rendelkeznie kell, úgymint az időmenedzsment, a kockázatkezelés, a döntéshozatal és a tárgyalási készség. Ezek egyénileg és együttesen hasznosak a REL felépítésében.

Oktató: Pócsi Gabriella

+1
Június
8.

Hogyan csináljuk helyesen a REL-t? Jogi követelmények - kistermelői, őstermelői, falusi vendégasztalhoz, diverzifikációhoz kapcsolódó bejelentési és engedélykötelezettségek

Mi a különbség az őstermelő és a kistermelő között? Mi az az ÖCSG? Hogyan foghatok falusi vendégasztal szolgáltatásba? Mi legyen a termék címkéjén? Hol, milyen feltételekkel értékesíthetőek a kistermelői termékek? REL szervezőként milyen rendeleteket kell ismernem? Segítünk eligazodni a REL-ek jogszabályi útvesztőjében.

Oktató: Szabadkai Andrea

Június 10

Vizsga - személyes